

# 太陽光設置ユーザーに太陽光を販売して 年商3億円突破する法公開セミナー (無料ビジネスモデル公開セミナー開催のお知らせ)

このたびは菱和テクノサービス(株) (ルーフシェア営業部) では、「太陽光設置ユーザーに太陽光を販売するというモデル (当社商標登録 アーバンルーフシェア)」のビジネスモデル公開セミナーを開催いたします。

※事前予約制

- ◆日時： 10月22日 (14:00~17:00 受付13:30)
- ◆場所： T K P 東京駅前カンファレンスセンター5F ミーティングルーム 5B  
JR線：「東京駅」八重洲北口 徒歩1分
- ◆参加料金：無料 ※事前予約制
- ◆締切：10/19 (土) 17時まで
- ◆満席になり次第、抽選とさせていただきます。

## ◆タイムスケジュール

13:30~受付

14:00~第一講座 担当コンサルタントが語る『アーバンルーフシェア事業』徹底解剖

講師：(株)船井総合研究所 チーフコンサルタント 井尾宙嗣

15:00~休憩

15:15~第二講座 アーバンルーフシェア事業参画のご提案

講師：菱和テクノサービス(株) 営業企画推進室 室長 與座彩乃

16:00~本日のまとめ

16:15~質疑応答・個別相談

---

## セミナー内容

---

戸建て太陽光受注減！産業用増加の市場動向の中！太陽光OBをお持ちの経営者に是非聞いて頂きたい！

- 産業用太陽光を 1kw から OBに売る！kw 単価 50 万のルーフシェアプロジェクトとは！？
- カギは「逆張り」にあり！田舎でなくて都心部ビル屋上を狙える特殊架台大公開！
- OB客に前金太陽光販売で、キャッシュフロー一気に向上！する秘策
- 金融事業、建設事業、不動産事業の免許がいらぬ 10kw 太陽光で勝負する
- 素人営業一人で 100kw 太陽光を kw 単価 50 万円で売った事例大公開！
- これからは、太陽光設置客への追加営業が企業の成否を分ける

またゲスト講師として、数々の太陽光一番店のコンサルティングに携わってきた(株)船井総合研究所の井尾宙嗣 (いお おきつぐ) 氏を迎えて講演を行う。

このセミナーを行う理由について、同社 営業企画推進室 室長の與座氏は、「現在太陽光発電販売業界においては、全量買取の流れに乗って、業績が拡大している企業とその波に乗れず、戸建て市場低迷と相まって、業績が低下傾向の企業に二極化されています。当ビジネスモデルは全量買取制度（産業用太陽光）は利用しますが、それをOB顧客にご紹介するというモデルです。今まで戸建て太陽光の販売を地道に頑張ってきた企業ほどこのモデルは効果が発揮されると思います」と語る。

---

### 【お問合わせ】

菱和テクノサービス株式会社

ルーフシェア営業部

担当：垂水

Email : [urban-rs@ryowatechno.co.jp](mailto:urban-rs@ryowatechno.co.jp)

Tel : 03-5348-5234 Fax : 03-5348-529

Web : <http://www.ryowatechno.co.jp/>

営業時間：9:00-17:00（日、祝日を除く）